



Newsletter der Münchener Verein Versicherungsgruppe

Liebe Vertriebspartnerin, lieber Vertriebspartner,

mit diesen MaklerNews bekommen Sie aktuelle Informationen des Münchener Verein, die Sie bei Ihrer täglichen Arbeit unterstützen sollen.

- **[Neu: Jetzt auch Deutsche PrivatPflege direkt über Softfair online abschließbar](#)**  
Vergleichen, berechnen, abschließen: alles mit nur einem Programm.
- **[Wir laden Sie zum VorsorgeFachForum von PremiumCircle in Hamburg und Mannheim ein](#)**  
Sichern Sie sich gleich Ihre kostenlose Teilnahme für eine der beiden Veranstaltungen: 20. Mai in Hamburg oder 8. Juni in Mannheim.
- **[Deutsche Handwerker BU – auch für Nicht-Handwerker sehr interessant](#)**  
Berufsunfähigkeit kann jeden treffen. Deshalb können auch Nicht-Handwerker die Deutsche Handwerker BU abschließen. Die Top-Variante ist in Morgen & Morgen bei vielen Berufen auf Platz 1.
- **[Münchener Verein bietet besten E-Mail- und Telefon-Service](#)**  
Nur der Münchener Verein bietet in der aktuellen Studie des Deutschen Instituts für Service-Qualität einen „sehr guten“ Kundenservice am Telefon und per E-Mail.

### **Neu: Jetzt auch Deutsche PrivatPflege direkt über Softfair online abschließbar**

Ab sofort können Sie neben unserer Deutschen Zahnversicherung (DZV) auch die **Deutsche PrivatPflege (DPP)** für Ihre Kunden über die unterschriftslose Antragsstrecke (ULAS) **direkt über Softfair abschließen**: vergleichen – berechnen – abschließen – alles mit einem Programm. Der Münchener Verein ist **der einzige Anbieter**, der Ihnen diesen besonderen Service für Pflgetarife bietet.

Vom bequemen Online-Abschluss profitieren alle Beteiligten:

- Sie sparen sich den Weg zu Ihrem Kunden zur Unterschrift auf dem Antrag und bekommen sofort die Rückmeldung, dass der Antrag angenommen ist.
- Ihr Kunde muss keinen „lästigen“ Antrag ausfüllen und bekommt direkt seine Police. Auch er hat sofort die Sicherheit, dass er Versicherungsschutz genießt.
- Wir können den Antrag dunkel verarbeiten, weil es keine Übertragungsfehler

oder Rückfragen bei der Weitergabe der Daten gibt.

### Der Abschluss erfolgt in nur 3 Schritten:



1. Den benötigten Pflegeschutz berechnen
2. Auf den Einkaufswagen in Softfair klicken und DPP abschließen  
→ Der Antrag wird online an uns übermittelt
3. Ihr Kunden bekommt die Police von uns

Wie schnell und einfach das geht, zeigen wir Ihnen am Beispiel der Deutschen Zahnversicherung in einem kurzen Video: [Zum Film bitte klicken...](#)

### Die Highlights der Deutschen PrivatPflege im Überblick:

- Keine Gesundheitsprüfung durch Ausschluss bestimmter schwerer Vorerkrankungen
- Sofort Leistungen ohne Wartezeiten
- Einschluss Beitragsbefreiung optional ab Pflegegrad 2 oder Pflegegrad 4
- Dynamik im Leistungsfall – inflationssicherer Pflegeschutz
- Einmalleistung ab Pflegegrad 2
- Option auf Erhöhung der Leistungen - ohne Gesundheitsprüfung
- Pflegeplatzgarantie innerhalb von 24 Stunden
- Kurzzeitpflegeplatz-Garantie innerhalb von 48 Stunden

Weitere Produktinformationen finden Sie unter <https://www.mv-maklernetz.de/deutsche-privatpflege/>

Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:

Tel. 089/5152-1015, [maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)

und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.

## Wir laden Sie zum Vorsorge FachForum von PremiumCircle ein

Handeln Sie schnell und sichern Sie sich Ihre **kostenlose Teilnahme** für das Vorsorge FachForum am:

**Mittwoch, 20. Mai 2020 in Hamburg**

**Montag, 8. Juni 2020 in Mannheim**

Die Kernthemen der Veranstaltungen sind:

- Tarifanalysen mit Schwerpunkt auf PKV, BU und Pflegeversicherung
- Systemvergleich PKV und GKV
- Biometrische Leistungsfälle
- Entstehung von Krankheiten, BU und Pflegebedürftigkeit
- Betriebliche Einkommenssicherung

**Claus-Dieter Gorr**, geschäftsführender Gesellschafter von PremiumCircle Deutschland GmbH begleitet Sie durch den Tag. Sie bekommen umfangreiche Einblicke, Daten und

Fakten und Tipps, um für Ihre Kunden das Beste zu geben. Sichern Sie sich komprimierte Informationen und diskutieren Sie mit Referenten und Gästen aus Politik und Wirtschaft.

Die Teilnahmegebühr beträgt 299,- Euro inkl. MwSt. Seien Sie unser Gast und **wir übernehmen die Teilnahmegebühr komplett für Sie. Fordern Sie gleich Ihren persönlichen Voucher an** bei Ihrem zuständigen Maklerbetreuer oder Frau Skoro ([skoro.klaudia@muenchener-verein.de](mailto:skoro.klaudia@muenchener-verein.de)).

Sichern Sie sich noch heute Ihren Platz, denn die Teilnehmerzahl ist limitiert. Wir freuen uns auf Sie.

Weitere Informationen zur Veranstaltung finden Sie unter: [www.vorsorgefachforum.de](http://www.vorsorgefachforum.de)

**Weitere Informationen** zum Münchener Verein finden Sie unter [www.mv-maklernetz.de](http://www.mv-maklernetz.de)

Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:

Tel. 089/5152-1015, [maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)

und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.

## **Deutsche Handwerker BU – auch für Nicht-Handwerker sehr interessant**

Handwerker sind von Berufsunfähigkeit besonders betroffen, weil sie häufig schwer körperlich arbeiten. Diese Kunden haben einen großen Bedarf an einem bedarfsgerechten und preiswerten BU-Schutz. Die Deutsche Handwerker BU (DHBÜ) bietet – wie der Produktname es zum Ausdruck bringt – diese wichtige Absicherung und wird deswegen im Markt immer stärker nachgefragt.

Berufsunfähigkeit kann aber jeden treffen. Deshalb können selbstverständlich auch Nicht-Handwerker die DHBÜ, die selbstständige BU-Versicherung des Münchener Verein, abschließen. Auch **bei Nicht-Handwerksberufen ist die Top-Variante in Morgen & Morgen oft auf Platz 1**, wie z.B. Bewegungstherapeut\*in, Logopäd\*in, Florist\*in, Grafiker\*in, Fachschullehrer\*in oder PC-Techniker\*in.

Somit profitieren auch Ihre Nicht-Handwerker-Kunden von einem besonders günstigen BU-Schutz. Der Versicherungsschein ist neutral und ohne Hinweis auf die „Deutsche Handwerker BU“.

Nutzen Sie als Makler die **guten Verkaufs-Chancen unseres Produkts auch bei Nicht-Handwerkern**. Die Highlights sprechen für sich:

- Top-Variante auf Platz 1 für viele Nicht-Handwerker-Berufe
- Beitrags- und Leistungsdynamik möglich
- Vielfältige Nachversicherungsgarantien
- 10 % Existenzgründer-Rabatt in den ersten 3 Jahren
- 2 Monatsrenten Einmalleistung bei Arbeitsunfall
- Lückenloser Übergang vom Krankentagegeld zur BU-Rente – unabhängig, wo Ihr Kunde sein Krankengeld versichert hat
- Einstufung von Azubis, als ob die Ausbildung bereits abgeschlossen wäre

**Weitere Produktinformationen** finden Sie unter <https://www.mv-maklernetz.de/DHBÜ>

Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:

Tel. 089/5152-1015, [maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)

und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.

## **Münchener Verein bietet besten E-Mail- und Telefon-Service** **Platz 1 im Service Ranking bei n-tv**

Nur der Münchener Verein bietet in der aktuellen Studie des Deutschen Institut für Service-Qualität (DISQ) im Auftrag von n-tv einen „sehr guten“ Kundenservice am Telefon. Auch in der Kategorie bester E-Mail-Service belegt der Münchener Verein den 1. Platz.

In beiden Kategorien konnten wir namhafte Mitbewerber hinter uns lassen. Den gesamten Artikel finden Sie im Versicherungsjournal:  
[www.versicherungsjournal.de/markt-und-politik/diese-versicherer-bieten-den-besten-e-mail-und-telefon-service](http://www.versicherungsjournal.de/markt-und-politik/diese-versicherer-bieten-den-besten-e-mail-und-telefon-service)

**Weitere Informationen** zum Münchener Verein finden Sie unter [www.mv-maklernetz.de](http://www.mv-maklernetz.de)

Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:  
Tel. 089/5152-1015, [maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)  
und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.

---