



# MAKLERNEWS

## NEWSLETTER

der Münchener Verein Versicherungsgruppe

Ausgabe 7 | 18. Oktober 2021

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

mit diesen MaklerNews bekommen Sie aktuelle Informationen des Münchener Verein, die Sie bei Ihrer täglichen Arbeit unterstützen.

### 1. [Die Erfolgsgeschichte geht weiter: ASCORE empfiehlt KlinikGesund](#)

Nachdem wir mit unserem ZahnGesund zahlreiche Preise und Auszeichnungen gewonnen haben, starten wir auch mit KlinikGesund richtig durch. ASCORE beurteilt unseren neuen Tarif so: „Für unsere Gesundheit ist nur das Beste gut genug – daher KlinikGesund!“

### 2. [Ganz weit oben: Unsere Lebensversicherung überzeugt](#)

Die aktuelle Ausgabe der WirtschaftsWoche untersucht die Leistungsfähigkeit der Lebensversicherer. Mit einer ausgezeichneten Bewertung mit vier von fünf Sternen überzeugen wir umfassend. Ein Grund mehr, warum Sie auch bei Lebensversicherungsprodukten wie der DHBU auf uns bauen können.

### 3. [Heute ist die letzte Chance zur kostenlosen Anmeldung: Treffen wir uns auf der DKM?](#)

Am 27. und 28. Oktober 2021 geht es nach einem Jahr Pause endlich wieder richtig los: Die DKM öffnet ihre Tore und bietet Versicherungsmaklern ein buntes Angebot in Präsenz. Auch wir sind als Aussteller auf der DKM dabei. Treffen wir uns vor Ort?

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [hier](#).  
Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:  
Tel. 089/5152-1015, [maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)  
und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer

## 1. Die Erfolgsgeschichte geht weiter: ASCORE empfiehlt KlinikGesund

Die Branche hatte hohe Erwartungen: Kann uns nach ZahnGesund noch einmal solch ein herausragender Wurf mit einem Produkt gelingen? Yes, we can! Das belegt jetzt auch das Analysehaus ASCORE, das zu einer ausgezeichneten Produktbewertung gelangt: „Für unsere Gesundheit ist nur das Beste gut genug – daher KlinikGesund!“, befindet Ellen Ludwig, Aktuarin und Geschäftsführerin von ASCORE.

### Der passende Tarif für jede Zielgruppe

Neben Top-Leistungen lobt die Analystin ausdrücklich die flexiblen Tarifoptionen, die wir unseren Kunden anbieten: „Gibt es Topleistungen zum kleinen Preis? Ja, für junge Erwachsene ab Alter 21 gibt es KlinikGesund Komfort und KlinikGesund Premium in der „supergünstig-Variante“, schreibt Ludwig in ihrer Bewertung selbst.

Freie Arzt- und Krankenhauswahl sind daneben selbstverständlich, ebenso wie unsere zusätzlichen Services zu Zweitmeinung, Arzt-Termin-Service und Klinik-Such-Service.

Klingt gut? Dann sprechen Sie Ihre Kunden aktiv auf das Thema Krankenhaus-Zusatzversicherung an. Dies gelingt problemlos, wenn Sie unsere mehrfach in der Praxis erprobten Vertriebsunterlagen nutzen. Im Maklernetz finden Sie nicht nur eine vorbereitete Salesstory, sondern auch viele Marketingunterlagen, die Sie dabei unterstützen, das Risiko Ihrer Kunden zu mindern, damit im Ernstfall die Genesung zählen kann.

Mehr zu KlinikGesund: <https://www.mv-maklernetz.de/klinikgesund>

# Tipp

## Vertriebstipp: Drei auf einen Streich mit EasyXSelling!

Mit EasyXSelling wollen wir Ihnen den Verkauf & Abschluss einfacher machen.

Mit nur **1 Online-Antrag** können Sie unsere **3 Best-Seller online abschließen**: ZahnGesund & KlinikGesund & Deutsche Ambulant Aktiv.

### Ihre Vorteile

- 1 Online-Antrag für ZahnGesund, KlinikGesund & DAV Aktiv.
- Keine Kundenunterschrift und sofortige Policierung bei Annahmefähigkeit.
- Andere Kombinationen? Kein Thema, auch das ist einfach möglich!

Wie einfach der EasyXSelling-Onlineabschluss geht, zeigt Ihnen unser neues [Video](#).

**Sie wollen mehr digitale Lösungen**, die Ihnen das Arbeitsleben einfacher machen? Haben wir für Sie! Schauen Sie doch mal auf unsere [neuen Seiten im Maklernetz](#).



## 2. Ganz weit oben: Unsere Lebensversicherung überzeugt

Die Ergebnisse des aktuellen Rankings der Finanzstärke durch die WirtschaftsWoche sind wichtige Informationen für alle, die Lebensversicherungsprodukte vermitteln. Wir sind stolz als mittelständischer Lebensversicherer hierbei sehr gut abzuschneiden, denn die ausgezeichnete Bewertung mit vier von fünf Sternen zeigt, dass wir ein sehr guter Partner für Sie sind. Nachfolgend finden Sie detailliertere Informationen zum Rating: Hier geht's zum [Beitrag in der WirtschaftsWoche](#).

**Unsere Finanzstärke ist ausgezeichnet.** Ein entscheidender Grund mehr, warum Sie auch bei Lebensversicherungsprodukten wie **der Deutschen Handwerker BU (DHBU)** auf uns bauen können. Näheres zur DHBU im [Maklernetz](#).

## 3. Heute ist die letzte Chance zur kostenlosen Anmeldung: Treffen wir uns auf der DKM?

Am 27. und 28.10. findet in Dortmund die Leitmesse endlich wieder physisch statt: Nach einem Jahr Pause und einem digitalen Angebot freuen wir uns, Sie persönlich an unserem Messestand zu begrüßen.

### Reich bepackt auf die DKM

Dabei kommen wir auch in diesem Jahr nicht alleine. Mit im Gepäck natürlich unser Top-Seller ZahnGesund. Zudem ist der nächste, ausgezeichnete KV-Zusatz-Tarif aus unserer Produktschmiede mit dabei: **KlinikGesund** - unser stationärer Top-Schutz für ein perfektes Upgrade der Kassenleistung

### Sie wollen mehr?

Wir bringen zudem viele Neuerungen und Verbesserungen im Bereich **unserer Deutschen Handwerker BU** mit. Wir bieten Ihnen damit das perfekte Angebot für eine Zielgruppe, die den BU-Schutz unbedingt benötigt, aber unter Experten oft nur als schwer versicherbar gilt.

Egal, ob vor Ort oder digital – Wir laden Sie ein! **Nutzen Sie die letzte Chance – nur noch heute:** Melden Sie sich noch bis zum 18.10.21 unter dem folgenden Link unverbindlich als Besucher der DKM an:

<https://www.dkmforum.de/muenchener-verein/2021>

Detaillierte Informationen zum DKM Forum hybrid und den geltenden Hygiene- und Schutzmaßnahmen finden Sie unter <https://www.dkmforum.de>

**Wir freuen uns auf Ihren Besuch!**