

# Sammelmappe MV MaklerNews

Jahrgang 2022



## Sie suchen etwas Bestimmtes?

Mit der Suchfunktion finden Sie ganz schnell Ihre gewünschten Themen.

### So geht's:

1. Drücken Sie gleichzeitig die Strg-Taste und F.
2. Geben Sie im Suchfeld einen Suchbegriff ein.
3. Die Ergebnisse werden farbig im Dokument markiert.
4. Wenn es mehrere Ergebnisse gibt, können Sie von einem Ergebnis zum nächsten mithilfe der Enter-Taste oder dem „Weiter“-Button springen.



# MAKLERNEWS

## NEWSLETTER

der Münchener Verein Versicherungsgruppe

Ausgabe 01 | 21. Januar 2021

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

mit diesen MaklerNews bekommen Sie aktuelle Informationen des Münchener Verein, die Sie bei Ihrer täglichen Arbeit unterstützen sollen.

1. [100 Jahre Münchener Verein – Happy Birthday to us!](#)
2. [LV Neues aus der Lebensversicherung: Mehr Umsatz in 2022? So gelingt's!](#)
3. [Auf dem Behandlungstuhl: Was kennzeichnet einen sehr guten Zahntarif?](#)
4. [„40 Prozent meiner Neukunden kommen über Empfehlungen“](#)

### Münchener Verein eilt in der Corona-Zeit von Rekord zu Rekord

*„Ich bin sehr stolz auf die Leistungen aller unserer Mitarbeiter\*innen und Vertriebspartner\*innen, die sich in der erschwerten Corona-Zeit sensationell gut behauptet haben.“*, Dr. Rainer Reitzler, CEO der Münchener Verein Versicherungsgruppe. Dabei bezieht sich unser Vorstandsvorsitzender auf die vorläufigen Geschäftszahlen im Geschäftsjahr 2021: **Über 800 Millionen Euro** an Prämien wurden eingenommen, eine **Steigerung von ca. 3,5 Prozent** zum Vorjahr. *„Unsere seit Jahren in der Krankenversicherung erfolgreiche Strategie, auf Zusatzversicherungen zu setzen, hat sich auch im Geschäftsjahr 2021 bewährt. Diese Strategie werden wir weiterhin konsequent fortsetzen.“*, so Reitzler. Im KV-Neugeschäft haben wir trotz eines positiven Einmaleffekts im Vorjahr eine weitere **Steigerung von 5,6 Prozent** zu verzeichnen.

**Dafür möchten wir uns ganz herzlich auch bei Ihnen bedanken!**

[Lesen Sie hier die gesamte Pressemitteilung](#)

## 1. 100 Jahre Münchener Verein: Happy Birthday to us!

Der Münchener Verein feiert 2022 seinen 100-jährigen Geburtstag. Speziell zu diesem Anlass wartet die Versicherungsgruppe mit vielen Jubiläums-Highlights auf. Welche das sind, wie der Münchener Verein seinen Geburtstag feiert und wo Sie mehr über die Unternehmensgeschichte erfahren können, verraten wir jetzt auf MaklerView.

[Mehr erfahren](#)

## 2. Neues aus der Lebensversicherung: Mehr Umsatz in 2022? So gelingt's

Wollen Sie 2022 in der LV richtig Gas geben? Wir stellen Ihnen 5 Highlights aus der Lebensversicherung des Münchener Verein vor, um Ihren Umsatz zu boostern. Wenige Schritte sind dafür nur nötig und wir zeigen Ihnen, wie leicht es ist!

[Mehr erfahren](#)

## 3. Auf dem Behandlungsstuhl: Was kennzeichnet einen sehr guten Zahntarif?

Die Kosten für Zahnersatz werden gerne unterschätzt. Schnell kann der Eigenanteil an einer Zahnarztrechnung mehr als 1.000 Euro betragen. Insbesondere Versicherte der gesetzlichen Krankenversicherung (GKV) müssen für hochwertigen Zahnersatz tief in die Tasche greifen. Ein privater Zahnzusatztarif schließt diese Vorsorgelücke.

[Mehr erfahren](#)

## 4. „40 Prozent meiner Neukunden kommen über Empfehlungen“

Die Kundenkommunikation ist im ständigen Wandel. Wie Kundengewinnung und -kommunikation mit Bestandskunden in Zukunft funktionieren? Dazu haben wir mit Christina Schröders, Geschäftsführerin der SaFiVe – Finanz- und Versicherungsmakler Aschaffenburg GmbH & Co. KG, und Tim Hunger, Inhaber von Mr. Finanzfakten, gesprochen.

[Mehr erfahren](#)

# Tip

## Neues Antragsformular in der Krankenversicherung

2022 bringt auch im Antragswesen Neuerungen ins Spiel – deshalb haben auch wir unser Antragsformular in der Krankenversicherung für Sie angepasst und alle wichtigen Änderungen berücksichtigt. Was ist neu und wo ist es zu finden?

### **1. Änderung der Belehrung zum Widerrufsrecht und zu den Widerrufsfolgen**

Die VVG-Musterwiderrufsbelehrung wurde mit Wirkung ab dem 01.01.2022 an die Rechtsprechung des Europäischen Gerichtshofes angepasst. Aus diesem Grund musste auch die Widerrufsbelehrung im Antrag angepasst werden.

### **2. Ergänzungen aufgrund des Versicherungsteuergesetzes**

Aufgrund des Gesetzes zur Modernisierung des Versicherungssteuerrechts sind die Beiträge zu Verträgen aus der Krankenversicherung ab dem 01.01.2022 nicht mehr in jedem Fall von der Versicherungssteuer befreit. Beim Münchener Verein werden die Vorgaben des Gesetzes mit dem Ziel umgesetzt, versicherungssteuerpflichtige Vorgänge in der Kranken- und Pflegeversicherung im Interesse der Kunden durch entsprechende Vertragsgestaltung auszuschließen.

### **3. Coronazuschlag**

Um die gesetzlich vorgeschriebenen Mehrausgaben der Pflegeversicherung zur Bewältigung der Corona-Pandemie zu finanzieren, hat der Gesetzgeber einen vom 01.01.2022 bis 31.12.2022 befristeten Zuschlag eingeführt. Auf diesen wird im Antrag verwiesen.

#### **Print und online – was ist zu beachten?**

Im digitalen Antrags-Prozess über unseren Online-Abschluss sind die Änderungen selbstverständlich bereits berücksichtigt – dort haben Sie nichts weiter zu tun. Sollten Sie die Anträge in PDF- oder ausgedruckter Form nutzen, achten Sie bitte dringend darauf, nur noch das aktuelle Formular zu verwenden – dieses finden Sie hier und auch in unserem MV-Maklernetz bei den jeweiligen Produkten hinterlegt:

[Zum Formular](#)

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [hier](#).  
Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:  
Tel. 089/5152-1015, [maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)  
und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer



# MAKLERNNEWS

## NEWSLETTER

der Münchener Verein Versicherungsgruppe

Ausgabe 02 | 16. Februar 2022

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

mit diesen MaklerNews bekommen Sie aktuelle Informationen des Münchener Verein, die Sie bei Ihrer täglichen Arbeit unterstützen sollen.

1. [Ask the Cap: Was kommt 2022 auf uns zu?](#)
2. [Gesundheitsfragen: Unverzichtbar für Versicherer](#)
3. [Wo gehobelt wird: Renovierung bei der Handwerker-BU](#)
4. [Mansoor Weigert: „Es war von Beginn an mein Berufswunsch“](#)

## 100 Jahre #GemeinsamErfolgreich Holen Sie sich den Testsieger ZahnGesund!

- ✔ Trendleistungen wie Zahnbleaching überzeugen
- ✔ Einfacher Wechsel - wir rechnen die Vorversicherungszeit an
- ✔ Neue Behandlungsmethoden sind automatisch mitversichert



100 Jahre Münchener Verein.

100 % in besten Händen.

[Mehr zum Testsieger-Tarif ZahnGesund](#)

## 1. Ask the Cap: Was kommt 2022 auf uns zu?

Über was spricht die Branche? Welche Trends sind aktuell, welche schon out? Wir fragen nach bei einem, der selbst gerne Trends setzt: Dem Versicherungsmakler mit Cap, Patrick Hamacher. Wir fragen ihn, worauf er sich und worauf sich die Branche 2022 einstellt.

[Mehr erfahren](#)

## 2. Gesundheitsfragen: Unverzichtbar für Versicherer

April 2021: Das Oberlandesgericht Dresden entscheidet in einem Fall um falsch beantwortete Gesundheitsfragen. Was kann im Rahmen der Gesundheitsfragen schiefgehen und werden sie überhaupt benötigt?

[Mehr erfahren](#)

## 3. Wo gehobelt wird: Renovierung bei der Handwerker-BU

Im Jahr 2022 erstrahlt die Handwerker-Berufsunfähigkeitsversicherung des Münchener Verein im neuen Glanz. Was hat sich genau verändert und wo liegen die größten Vorteile für Vermittler und Kunden? Das verrät uns Joachim Rahn, Leiter Maklervertrieb, im persönlichen Gespräch.

[Mehr erfahren](#)

## 4. Mansoer Weigert: „Es war von Beginn an mein Berufswunsch“

„Die Menschen im Unternehmen machen es zu dem, was es ist“, stellt Joachim Rahn, Leiter Maklervertrieb, klar. Doch wer genau steckt hinter dem Münchener Verein? Wir stellen monatlich ein „Vereinsmitglied“ vor. Diesmal: Mansoer Weigert, Abteilungsleiter Marketing beim Münchener Verein.

[Mehr erfahren](#)

### LAST CALL: DKM Streaming-Days am 17.02.2022

Die Tarife KlinikGesund und ZahnGesund sind die Topseller des Münchener Verein. Auf den Streaming-Days verraten wir mehr zu den Produkten. Jetzt noch schnell für den Workshop am 17. Februar von 09:00 bis 09:30 Uhr anmelden und wertvolle Weiterbildungszeiten sammeln!

[Mehr erfahren](#)

### Herzlichen Glückwunsch vom Münchener Verein!

Sie erinnern sich an die Vorweihnachtszeit und unser Advents-Gewinnspiel? Wir möchten Herrn Ludwig Vill ganz herzlich zu seinem Gewinn gratulieren und wünschen ihm viel Freude mit seinen nagelneuen AirPods Pro. Vielen Dank für die angenehme Zusammenarbeit.

*Ihr Joachim Rahn*

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [hier](#).  
Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:  
Tel. 089/5152-1015, [maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)  
und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer



# MAKLERNEWS

## NEWSLETTER

der Münchener Verein Versicherungsgruppe

Ausgabe 03 | 29. März 2022

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

mit diesen MaklerNews bekommen Sie aktuelle Informationen des Münchener Verein, die Sie bei Ihrer täglichen Arbeit unterstützen sollen.

1. [Ask the Cap: Thema Pflege im Jahr 2022](#)
2. ["Wir denken aus Kundensicht!"](#)
3. [Beratungswerkzeuge](#)
4. [Wünsch dir was!](#)
5. [MV ServiceApp: Die 15.000 Nutzer-Marke ist geknackt!](#)
6. [Quiz: Workation: Quanta costa?](#)



### Makler-Champions 2022: Münchener Verein räumt ab!

Die Champions League hat der Münchener Verein in diesem Jahr bereits gewonnen. Und wie! Denn für den Münchener Versicherer gab es insgesamt 6x Gold, 1x Platin, 1x Silber. Über 1.500 Makler haben den Münchener Verein in einer der größten Maklerbefragungen Deutschlands zum besten und servicestärksten Versicherer gewählt und in der Sparte Krankenversicherung mit Gold belohnt. Damit hat es der Münchener Verein im Rahmen der Makler-Champions 2022 bereits zum dritten Mal geschafft, in der Sparte Krankenversicherung mit Platz 1 bzw. Gold ausgezeichnet zu werden. Doch das ist noch nicht alles! Für den Verein regnete es jede Menge weiterer Medaillen.

[Mehr dazu](#)

## 1. Ask the Cap: Thema Pflege im Jahr 2022

Über was spricht die Branche? Welche Trends sind aktuell, welche schon out? Wir fragen nach bei einem, der selbst gerne Trends setzt: Dem Versicherungsmakler mit Cap, Patrick Hamacher. Wir fragen ihn, worauf er sich und worauf sich die Branche 2022 einstellt.

[Mehr erfahren](#)

## 2. „Wir denken aus Kundensicht!“

Eine Untersuchung der AssCompact befragte Vermittler zur höchsten Weiterempfehlungsbereitschaft hinsichtlich der Krankenzusatzversicherung. Das Ergebnis: Den größten Zuspruch erhält der Münchener Verein. Wir haben bei Joachim Rahn, Leiter Maklervertrieb, nachgefragt, worin das begründet liegt.

[Mehr erfahren](#)

## 3. Beratungswerkzeuge

Wie unterstützt der Münchener Verein Vermittler in ihrer täglichen Arbeit? Welche Tools, Services und Hilfestellungen gibt es? Joachim Rahn, Leiter Maklervertrieb Münchener Verein und Andres Ucke, IT-Produkt- und Prozessmanager, geben einen Überblick.

[Mehr erfahren](#)

## 4. Wünsch dir was!

„Die Menschen im Unternehmen machen es zu dem, was es ist“, stellt Joachim Rahn, Leiter Maklervertrieb, klar. Doch wer genau steckt hinter dem Münchener Verein? Wir stellen monatlich ein „Vereinsmitglied“ vor. Diesmal: Daniel Schäfer, Maklerbetreuer beim Münchener Verein.

[Mehr erfahren](#)

## 5. MV ServiceApp: Die 15.000 Nutzer-Marke ist geknackt!

Die Münchener Verein Versicherungsgruppe hat einen weiteren wichtigen Schritt im Rahmen der digitalen Transformation umgesetzt: Die MV ServiceApp. Bereits seit Sommer 2021 steht die App im GooglePlay- und AppStore zum Download bereit und bietet allerhand Vorteile für Kunden. Und diese kommen gut an, denn bereits über 15.000 Nutzer verzeichnet die App. Doch welche Vorteile genau machen sie derart beliebt bei den Kunden?

[Mehr erfahren](#)

## 6. Quiz: Workation: Quanta costa?

Workation – also das “Homeoffice” im Ausland – wird zunehmend zum Trend. Doch spart man sich wirklich etwas? Wir haben die Top 5 Workation-Hotspots unter die finanzielle Lupe genommen. Hättet Ihr richtig geschätzt?

[Mehr erfahren](#)



## #StandWithUkraine

Der Krieg in der Ukraine dauert an. Die Bilder der Verwüstung aus unserem europäischen Nachbarland sind erschreckend. Und jeden Tag kommen neue Nachrichtenschlagzeilen hinzu. Der Münchener Verein möchte den aus dem Kriegsgebiet geflüchteten Menschen helfen und so Solidarität mit der Ukraine zeigen. Wir sagen klar: Nein zum Krieg! Deshalb hilft der Münchener Verein den Geflüchteten aus der Ukraine mit einer großen Spendenaktion. Zudem bekommen Geflüchtete, die von Kunden des Münchener Vorsorgespezialisten in ihren privaten Wohnungen oder Häusern untergebracht werden einen kostenlosen Versicherungsschutz.

[Mehr zur Aktion](#)

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [im MV-Maklernetz](#).

Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:

Tel. 089/5152-1015,

[maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)

und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.



# MAKLERNEWS

## NEWSLETTER

der Münchener Verein Versicherungsgruppe

Ausgabe 04 | 28. April 2022

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

mit diesen MaklerNews bekommen Sie aktuelle Informationen des Münchener Verein, die Sie bei Ihrer täglichen Arbeit unterstützen sollen.

1. [Ask the Cap: Digitale Konkurrenz?](#)
2. [Markus Eisenhut im Interview: Nah & nachhaltig](#)
3. [„Vielen Kunden ist die Dringlichkeit nicht bewusst“](#)
4. [#BusinessPeople: Gschichten ausm MV Casino](#)
5. [Vorstellungsgespräche online: Können Sie mich sehen?](#)
6. [Geschäftsprozesse optimieren mit Process Mining](#)



### **Das bringt die Pflegereform in der stationären Pflege**

Pflegebedürftige kämpfen mit immer höheren Kosten für ihre Pflege. Die Bundesregierung versucht diesen Kampf mittels einer Pflegereform zu erleichtern. Diese zeigt jedoch nicht genug Wirkung.

**Mehr dazu**

## 1. Ask the Cap: Digitale Konkurrenz?

Über was spricht die Branche? Welche Trends sind aktuell, welche schon out? Wir fragen nach bei einem, der selbst gerne Trends setzt: Dem Versicherungsmakler mit Cap, Patrick Hamacher von "Was ist Versicherung?". Diesmal dreht sich alles rund um die Frage: „Wie sind Deine Erfahrungen mit Online Abschlüssen von Versicherungen?“

[Mehr erfahren](#)

## 2. Markus Eisenhut im Interview: Nah & nachhaltig

Als Finanzmensch und Landwirt weiß er, was Nachhaltigkeit bedeutet. Das Thema liegt ihm aber nicht nur in der Beratung sehr am Herzen, es brachte ihn auch beim JungmaklerAward ins Finale. Im Interview haken wir nach, was eine nachhaltige Beratung ausmacht und wie er es schafft, trotz Digitalisierung nah am Menschen zu bleiben.

[Mehr erfahren](#)

## 3. „Vielen Kunden ist die Dringlichkeit nicht bewusst“

Studien zeigen deutlich: Bei vielen Deutschen bleiben wichtige Krankenzusatzversicherungen auf der Strecke. Der Münchener Verein zeigt, um welche es sich dabei handelt. Und wie Vermittler diese in die Beratung einbringen können.

[Mehr erfahren](#)

## 4. #BusinessPeople: Gschichten ausm MV-Casino

Weiter geht's mit unserer Serie #BusinessPeople: Wer genau steckt hinter dem Münchener Verein? Wir stellen monatlich ein „Vereinsmitglied“ vor. Diesmal: Regine Hantusch, Expertin für Unternehmensfragen beim Münchener Verein.

[Mehr erfahren](#)

## 5. Vorstellungsgespräche online: Können Sie mich sehen?

Während der Corona-Pandemie hat sich das Recruiting zwangsläufig ins Digitale verlagert. Nun – da fast keine Reglementierungen mehr bestehen – wäre das Vorstellungsgespräch vor Ort wieder möglich. Doch ist das noch die gängige Norm? Ist Recruiting komplett analog noch möglich? Und welche Vorteile bieten die jeweiligen Varianten?

[Mehr erfahren](#)

## 6. Geschäftsprozesse optimieren mit Process Mining

Jeder Geschäftsbetrieb läuft über Prozesse – manche davon sind mehr, manche weniger effektiv und die meisten lassen sich optimieren. Dafür verantwortlich ist das Prozessmanagement, das für diese Aufgabe unterschiedliche Werkzeuge nutzt. Eines davon nennt sich Process Mining. Was konkret hinter diesem erfolgsversprechenden Ansatz steckt, klären wir im Folgenden.

[Mehr erfahren](#)

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [im MV-Maklernetz](#).

Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:

Tel. 089/5152-1015,

[maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)

und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.



# MAKLERNEWS

## NEWSLETTER

der Münchener Verein Versicherungsgruppe

Ausgabe 05 | 16. Mai 2022

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

mit diesen MaklerNews bekommen Sie aktuelle Informationen des Münchener Verein, die Sie bei Ihrer täglichen Arbeit unterstützen sollen.

1. [Auslandsreisekranken: Bestnoten von Stiftung Warentest](#)
2. [JungmaklerAward 2022: Mitmachen lohnt sich!](#)
3. [Hybrides Arbeiten: Das sollten Führungskräfte beachten!](#)
4. [#BusinessPeople: Da hat einfach alles gepasst!](#)
5. [Vier-Tage-Woche: Arbeitsmodell mit Zukunft?](#)
6. [Quiz zu absurden Gesetzen: Sind Sie gesetzestreu?](#)

## ZahnGesund 100 steht zum zweiten Mal in Folge auf der Sieger-Treppe bei Stiftung Warentest!



Zum 100. Jubiläumsjahr könnte die Freude kaum größer sein - denn aller guten Dinge sind **Drei**: Erst die Höchstnote für unsere Krankenvollversicherungen Bonus Care von Ascore, zusätzlich haben wir auch noch den „Deutschen Versicherungs-Award 2022“ in der stationären Zusatzversicherung erhalten. Für das Vertrauen der Kunden in unsere Produkte bedankt sich der Münchener Verein mit einer [Videobotschaft](#) recht herzlich! Und zum krönenden Abschluss haben wir wieder die Höchstnote von Finanztest für **ZahnGesund 100**. Damit sind wir zum zweiten Mal in Folge Testsieger bei Stiftung Warentest mit der **Bestnote** „SEHR GUT (0,5)“.

[Mehr dazu](#)

## 1. Auslandsreisekranken: Bestnoten von Stiftung Warentest

Wir machen auch im Jubiläumsjahr 2022 nahtlos dort weiter, wo wir geendet haben: Mit Bestnoten von Stiftung Warentest. Diesmal wurde unsere Auslandsreise-Krankenversicherung prämiert. Warum das Thema jetzt für Sie und Ihre Kunden wichtig ist.

[Mehr erfahren](#)

## 2. JungmaklerAward 2022: Jetzt mitmachen und tolle Preise gewinnen!

Alle Jahre wieder kürt der JungmaklerAward die Nachwuchstalente aus der Versicherungs-, Finanz- und Immobilienwirtschaft. Welche Preise auf den Gewinner warten und wo Sie sich bewerben können, verraten wir hier.

[Mehr erfahren](#)

## 3. Hybrides Arbeiten: Das sollten Führungskräfte beachten!

Willkommen im Zeitalter des hybriden Arbeitens. Doch der ständige Wechsel von Home Office und Büro birgt Herausforderungen. Wir geben Ihnen Tipps, die Ihnen als Führungskraft dabei helfen, den Wandel zu einem flexibleren Arbeitsalltag erfolgreich zu gestalten.

[Mehr erfahren](#)

## 4. Interview mit Johannes Schuster: „Da hat einfach alles gepasst!“

„Die Menschen im Unternehmen machen es zu dem, was es ist“, stellt Joachim Rahn, Leiter Maklervertrieb, klar. Doch wer genau steckt hinter dem Münchener Verein? Wir stellen monatlich ein „Vereinsmitglied“ vor. Diesmal: Johannes Schuster, Pressesprecher.

[Mehr erfahren](#)

## 5. Vier-Tage-Woche: Arbeitsmodell mit Zukunft?

In Belgien hat sich die Regierung auf eine umfassende Arbeitsmarktreform geeinigt. Teil des Gesetzentwurfes ist die Vier-Tage-Woche. Arbeitnehmer, die diese Lösung in Anspruch nehmen wollen, müssen die Arbeitsstunden des fünften Tages auf die restlichen vier verteilen.

[Mehr erfahren](#)

## 6. Quiz zu absurden Gesetzen: Sind Sie gesetzestreu?

Deutschland hat so manch absurd anmaßendes Gesetz. Dennoch besitzen diese Gültigkeit. Da gerät selbst für uns die Liebe zur Bürokratie ins Schwanken. Doch wie versiert ist Ihr juristisches Fachwissen? Erraten Sie in unserem Quiz, welches dieser Gesetze es tatsächlich gibt.

[Mehr erfahren](#)

## Neues im MV-Mobilrechner: Bei Online-Abschluss kein SEPA-Mandat mehr bis zu 200 € Monatsbeitrag!

Um den Antragsprozess zu optimieren und zu vereinfachen, verzichtet der Münchener Verein ab sofort bei einer Beitragszahlung im Lastschriftverfahren, bis zu einer Grenze von 200 € monatlich bzw. 2.400 € jährlich, auf das SEPA-Mandat mit Unterschrift im Antrag. Ausgenommen hiervon sind Einmalzahlungen und ein abweichender Beitragszahler.

Hierbei unterstützt Sie der MV-Mobilrechner und der MV-bAV-Berater in den Sparten Krankenversicherung, Lebensversicherung mit bAV und Unfall.

In der Krankenversicherung ist dies für alle „onlinefähigen“ Produkte umgesetzt.

[Zum MV-Mobilrechner](#)

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [im MV-Maklernetz](#).

Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:

Tel. 089/5152-1015,

[maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)

und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.



# MAKLERNEWS

## NEWSLETTER

der Münchener Verein Versicherungsgruppe

Ausgabe 06 | 15. Juni 2022

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

mit diesen MaklerNews bekommen Sie aktuelle Informationen des Münchener Verein, die Sie bei Ihrer täglichen Arbeit unterstützen sollen.

1. [Assekuranz Awards: Was diese Auszeichnung für uns besonders macht](#)
2. [Ask the Cap: Passen BU und Handwerk zusammen?](#)
3. [Jungmakler-Award 2022: Countdown läuft](#)
4. [Münchener Verein erneut von Stiftung Warentest ausgezeichnet](#)
5. [„Unkonventionelle Ideen, werden nicht nur akzeptiert, sondern begrüßt“](#)
6. [MV im Medaillenregen](#)
7. [Head in the Clouds: Welche Systeme gibt es?](#)

## Assekuranz Awards: Was diese Auszeichnung für uns besonders macht



Der Münchener Verein zeigt bei den Assekuranz Awards mit gleich zwei Auszeichnungen erneut, dass ZahnGesund ein Top-Produkt ist. Damit wird die herausragende Arbeit der Produktschmiede der Münchener Verein Versicherungsgruppe einmal mehr prämiert. Zudem ist diese Auszeichnung an sich für uns etwas ganz besonders. Über die Gründe.

[Mehr dazu](#)

## 2. Ask the Cap: Passen BU und Handwerk zusammen?

Über was spricht die Branche? Welche Trends sind aktuell, welche schon out? Wir fragen nach bei einem, der selbst gerne Trends setzt: Dem Versicherungsmakler mit Cap, Patrick Hamacher. Diesmal dreht sich alles um die Frage: „Inwiefern passt eine BU noch zum Handwerk?“

[Mehr erfahren](#)

## 3. Jungmakler-Award 2022: Der Countdown läuft

Der Nachwuchswettbewerb der Finanz-, Versicherungs- und Immobilienbranche geht in die nächste Runde. Jungunternehmer\*innen bietet sich 2022 zum zwölften Mal die Möglichkeit, ihr Geschäftsmodell einer ausgewählten Jury zu präsentieren.

[Mehr erfahren](#)

## 4. Bestätigt: Münchener Verein erneut von Stiftung Warentest ausgezeichnet

Die Freude könnte kaum größer sein: ZahnGesund 100 wurde erneut von Stiftung Warentest mit der Höchstnote ausgezeichnet. Damit sind wir wieder Testsieger mit der Bestnote „SEHR GUT (0,5)“. Alles, was Sie jetzt über unseren Testsieger ZahnGesund wissen müssen, erfahren Sie hier.

[Mehr erfahren](#)

## 5. „Unkonventionelle Ideen, werden nicht nur akzeptiert, sondern begrüßt“

„Die Menschen im Unternehmen machen es zu dem, was es ist“, stellt Joachim Rahn, Leiter Maklervertrieb, klar. Doch wer steckt hinter dem Münchener Verein? Wir stellen unser „Vereinsmitglied“ vor: Anna Holweck, Expertin für Recruiting und Employer Branding.

[Mehr erfahren](#)

## 6. Im Medaillenregen: Top-Ergebnis beim Makler Champion

Welche deutschen Versicherer bieten Vermittlern den besten Service? Um das herauszufinden, hat das Versicherungsmagazin die „Makler-Champions“ ins Leben gerufen. In diesem Jahr schnitt der Münchener Verein mit einem Top-Ergebnis ab.

[Mehr erfahren](#)

## 7. Head in the Clouds: Welche Cloud-Systeme lohnen sich für Vermittler?

Cloud-Systeme sind für Unternehmen inzwischen gang und gäbe. Doch welche Systeme lohnen sich für Vermittler und wie funktionieren sie? Wir zeigen, welche Funktionen die Clouds für Sie bereithalten und geben einen Überblick.

[Mehr erfahren](#)

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [im MV-Maklernetz](#).

Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:

Tel. 089/5152-1015,

[maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)

und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.



# MAKLERNEWS

## NEWSLETTER

der Münchener Verein Versicherungsgruppe

Ausgabe 07 | 15. Juli 2022

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

mit diesen MaklerNews bekommen Sie aktuelle Informationen des Münchener Verein, die Sie bei Ihrer täglichen Arbeit unterstützen sollen.

1. [Die neue RisikoLebensversicherung des Münchener Verein: Für alle, die ihr Handwerk verstehen](#)
2. [Ask the Cap: Zwei Caps im Interview](#)
3. [Im Krankenhaus sich nur das Nötigste leisten können](#)
4. [Programm H+: Gemeinsam für die Digitalisierung](#)
5. [Dresscode Hitze: Dos und Don'ts im Business](#)
6. [Das Sommer-Büro: Ab ins Outdoor-Office](#)
7. [Quiz: Video is King: Wie gut kennt Ihr Euch mit Videobearbeitung aus?](#)

## Die neue RisikoLebensversicherung des Münchener Verein: Für alle, die ihr Handwerk verstehen



Das Glück kann man nicht festhalten – doch wir können schützen, was uns am Herzen liegt. Wer seinen Lieblingsemenschen verliert, leidet nicht nur durch immense Trauer, sondern kämpft allzu oft auch mit finanziellen Problemen. Aus diesem Grund ist gerade für junge Familien das Thema der Hinterbliebenenabsicherung immens wichtig. Um für den Ernstfall vorzusorgen, bietet sich ab sofort für Ihre Kunden die neue RisikoLebensversicherung des Münchener Verein an. Mit vielen Sonderleistungen für alle, die ihr Handwerk verstehen. Unterstützen Sie als Makler jetzt Ihre Kunden und bieten Sie Ihnen ein Produkt, das sich perfekt in ein vorhandenes oder neues Absicherungskonzept einfügen lässt. MaklerView hat alle Details.

[Mehr dazu](#)

## 2. Ask the Cap: Zwei Caps im Interview

Diesmal gibt es die Cap im Doppelpack. Denn: Patrick Hamacher befragt den Bankrocker, Stephan Heider, unter anderem zu seiner Teilnahme am JungmaklerAward oder auch dazu, wie sein Social Media Marketing funktioniert. Hier gibt's das Interview.

[Mehr erfahren](#)

## 3. Im Krankenhaus sich nur das Nötigste leisten können

Hochwertige Behandlungen und die besten Mediziner sind gerade im Notfall für die Genesung entscheidend. Kunden werden sich das nicht leisten können, denn sie sind oft schlecht versichert. Was heißt das konkret für Sie als Vermittler?

[Mehr erfahren](#)

## 4. Programm H+: Gemeinsam für die Digitalisierung

Digitale Transformation – wie geht das eigentlich? Das Programm H+ liefert die Antworten und stellt Lösungsansätze bereit. Wir haben mit Christian Gnam, MD at Insurtech Hub Munich, gesprochen.

[Mehr erfahren](#)

## 5. Dresscode Hitze: Dos und Don'ts im Business

„Flip-Flops in der Arbeit? Na klar! Allerdings nur, wenn man am Strand arbeitet. Für alle anderen gilt selbst an Bürotagen über 30°C noch das Mindestmaß eines Dresscodes. Wir fassen zusammen.

[Mehr erfahren](#)

## 6. Das Sommer-Büro: Ab ins Outdoor-Office

Der Sommer ist da – und zwar mit Wucht. Viele Büros heizen sich auf, die Arbeit geht schwerer von der Hand. Die Lösung: Das Outdoor-Office.

[Mehr erfahren](#)

## 7. Wie gut kennen Sie sich mit Videobearbeitung aus?

Auch für Vermittler gehört die Videobearbeitung mittlerweile schon fast zum Kerngeschäft dazu. Mit diesem Quiz können Sie Ihr Wissen auf die Probe stellen.

[Mehr erfahren](#)

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [im MV-Maklernetz](#).

Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:

Tel. 089/5152-1015,

[maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)

und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.



# MAKLERNEWS

## NEWSLETTER

der Münchener Verein Versicherungsgruppe

Ausgabe 08 | 22. August 2022

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

mit diesen MaklerNews bekommen Sie aktuelle Informationen des Münchener Verein, die Sie bei Ihrer täglichen Arbeit unterstützen sollen.

1. [Der Umsatzgarant für Makler](#)
2. [Ask the Cap: Ja? Nein? Vielleicht? Die Auslandsreisekranken](#)
3. [ZahnGesund: Maklerliebling und Hidden Champion](#)
4. [Andreas Trautner: „Verkaufen ist Problemlösen“](#)
5. [Olga Simes: „Ich habe die Chance ergriffen“](#)
6. [Acht Tipps für die perfekte Stellenanzeige](#)

## Ihre kostenfreie Eintrittskarte zur DKM 2022

Die Finanz- und Versicherungsbranche trifft sich vom 25. bis 27. Oktober 2022 persönlich in Dortmund. Und wir sind als Aussteller auf der 25. DKM dabei!

Für uns ist es ein ganz besonderes Jahr. Wir feiern unser 100-jähriges Jubiläum. 100 Jahre Münchener Verein heißt 100 Jahre Qualität, Innovationskraft und Zuverlässigkeit für Sie und unsere Kundinnen und Kunden in ganz Deutschland. Nicht viele Unternehmen erreichen dieses stolze Alter, es ist ein Glanzstück und eine Meisterleistung.

Feiern Sie mit uns und besuchen Sie uns an unserem Stand C14 in Halle 4! Wir freuen uns auf einen Austausch mit Ihnen vor Ort und im Vorfeld auf der Plattform DKM365. Wir gehen gerne auf Ihre Fragen und Anliegen ein.

Gerne übernehmen wir die Kosten für Ihre Eintrittskarte in Höhe von 95 €. Melden Sie sich am besten gleich heute unter dem folgenden Link an. Anmeldeschluss ist der 21.10.2022.

[Zur kostenlosen Anmeldung](#)

Detaillierte Informationen zur DKM finden Sie hier.

Wir freuen uns auf Ihren Besuch!

## 2. Der Umsatzgarant für Makler: Berufsunfähigkeits- Versicherung

Die Berufsunfähigkeitsversicherung gehört zu den Sparten, bei denen die Nachfrage immer noch stabil ist und wächst. Zeit also, sich zu spezialisieren und die BU auch in Zukunft als Umsatzgarant sicher zu wissen. Ein Trend dabei: Als Service-Vermittler zu punkten.

[Mehr erfahren](#)

## 3. Ask the Cap: Ja? Nein? Vielleicht? Die Auslandsreisekranken

Über was spricht die Branche? Welche Trends sind aktuell, welche schon out? Wir fragen nach bei einem, der selbst gerne Trends setzt: Dem Versicherungsmakler mit Cap, Patrick Hamacher. Diesmal dreht sich alles rund um das Thema: Auslandsreisekranken.

[Mehr erfahren](#)

## 4. ZahnGesund: Maklerliebling und Hidden Champion

Eine Umfrage, die sich erst auf den zweiten Blick erklärt: Warum unser Zahnzusatztarif ZahnGesund Hidden Champion und Maklerliebling zugleich ist.

[Mehr erfahren](#)

## 5. „Verkaufen ist Problemlösen“

Andreas Trautner ist KV-Experte. Wir haben ihn gefragt, wie sich der Markt verändert und wie der Vertrieb diese Chance nutzen kann!

[Mehr erfahren](#)

## 6. Olga Simes: „Ich habe die Chance ergriffen“

„Die Menschen im Unternehmen machen es zu dem, was es ist“, stellt Joachim Rahn, Leiter Maklervertrieb, klar. Doch wer genau steckt hinter dem Münchener Verein? Wir stellen monatlich ein „Vereinsmitglied“ vor. Diesmal: Olga Simes, Maklerbetreuerin beim MV.

[Mehr erfahren](#)

## 7. Acht Tipps für die perfekte Stellenanzeige

Deutschlands Unternehmen suchen nach Fachkräften. Die Stellenanzeige – quasi das Aushängeschild des Unternehmens – hat bereits großen Einfluss darauf, ob sich frische Talente bewerben. Wie Sie mit der Stellenausschreibung punkten können, verraten wir hier.

[Mehr erfahren](#)

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [im MV-Maklernetz](#).

Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:

Tel. 089/5152-1015,

[maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)

und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.





ZahnGesund SonderNews | 01. September 2022

## ZahnGesund bleibt bis Ende 2023 beitragsstabil

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

alle drei TOP-Tarife von ZahnGesund bleiben **bis 31.12.2023 beitragsstabil**.

Grund genug, um Ihre Kunden auf den Testsieger-Tarif aufmerksam zu machen. Dabei sollten nicht nur Kunden ohne Zahnversicherungsschutz in Ihrem Fokus stehen, sondern aktuell vor allem Ihre Kunden mit einem bereits bestehenden Zahnzusatzversicherungsschutz.

Denn diese Kunden können von unserem besonderen ZahnGesund-Highlight profitieren, der sog. „Wechseloption“! Diese Wechseloption bedeutet die komplette und kostenfreie Anrechnung der Vorversicherungszeiten einer bestehenden Zahnversicherung. Viele Makler nutzen diese Wechseloption bereits intensiv, um ihren Kunden den optimalen Zahnversicherungsschutz zu ermöglichen.

Da viele Zahnversicherungen mit einer dreimonatigen Frist zum Ende des Kalenderjahres gekündigt werden können, sollten Sie Ihre Kunden auf diese besondere Wechselmöglichkeit bei ZahnGesund gerade jetzt **bis 30. September ansprechen und beraten**.

### Gut. Besser. Tarifwechsel.

Haftungssicherheit für Sie, vielfältige Vorteile für Ihre Kunden und attraktive Verdienst-Chancen: Das sind nur drei der vielen Gründe, wieso Sie die einzigartige Wechseloption von ZahnGesund nutzen sollten. Und mit unserer Tarifwechsel-Checkliste ist die Umsetzung zudem denkbar einfach.

Klingt verlockend? Absolut, denn das ist es auch. Alles Weitere rund um die einmalige Wechseloption des Münchener Verein erläutern wir Ihnen ausführlich in unserem MV-Maklernetz.

[Mehr dazu](#)

## Worauf warten Sie noch? Starten Sie jetzt durch!

Gute Nachrichten: ZahnGesund bleibt bis Ende 2023 beitragsstabil  
Die Voraussetzungen Ihre Kunden auf den Testsieger-Tarif ZahnGesund anzusprechen, waren niemals besser. ZahnGesund bleibt beitragsstabil, Herbstzeit ist „Zahnversicherungszeit“ und mit der Wechseloption ist ZahnGesund für Kunden ohne und mit bestehendem Zahntarif hochinteressant. Dabei ist der 30.9. ein wichtiges Datum.

[Mehr erfahren](#)

## Best Practice von Daniel Seeger: "Zahnversicherung ist eine Trendversicherung"

Daniel Seeger ist Versicherungsmakler, Geschäftsführer und Betreiber der Webseite zahnversicherung-online.de. Wir haben den Experten gefragt, wie sich der Markt verändert, was an einer Zahnzusatzversicherung besonders wichtig ist und wie der Vertrieb das Trendprodukt nutzen kann!

[Mehr erfahren](#)

**Sie haben einen „verborgenen Schatz“ in Ihrem Bestand – nutzen Sie ihn!**

[Sales Story Wechsel](#)

[Anschreiben Bestandskunden](#)

## Nicht nur wir sind von den hervorragenden Leistungen für unsere Kunden begeistert!

Kann ja jeder behaupten? Wir haben den Makler-Markt zu ZahnGesund befragt und das sind nur einige Ihrer Stimmen dazu!



[Mehr zur Wechseloption](#)

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [hier](#).  
Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:  
Tel. 089/5152-1015, [maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)  
und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.



# MAKLERNEWS

## NEWSLETTER

der Münchener Verein Versicherungsgruppe

Ausgabe 09 | 30. September 2022

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

mit diesen MaklerNews bekommen Sie aktuelle Informationen des Münchener Verein, die Sie bei Ihrer täglichen Arbeit unterstützen sollen.

1. [Münchener Verein wird zum 11. Mal in Folge Versicherer des Jahres](#)
2. [DKM 2022: Das doppelte Jubiläum](#)
3. [Luxus Zahngesundheit: Die Zahlen hinter den Zähnen](#)
4. [„Meine Triebfeder? Die Versicherungs-Urdee“](#)
5. [Umweltbewusstsein am Arbeitsplatz](#)
6. [Tim Paulus: Vielseitig und flexibel!](#)
7. [Ask the Cap: Obacht beim Wiesnbesuch!](#)

## Gemeinsam erfolgreich: Münchener Verein wird zum 11. Mal in Folge Versicherer des Jahres



Passend zum 100-jährigen Unternehmensjubiläum wurde der Münchener Verein nun zum 11. Mal in Folge mit dem Titel „Versicherer des Jahres“ gekürt. In der jährlichen Kundenbefragung vom Deutschen Institut für Servicequalität (DISQ) und dem Nachrichtensender ntv fährt der Münchener Verein in insgesamt neun Kategorien die Note „sehr gut“ ein und ist damit abermals die Nr. 1 unter Deutschlands Versicherungsgesellschaften.

[Mehr dazu](#)

## 2. DKM 2022: Das doppelte Jubiläum

Bald ist es wieder so weit! Vom 25. bis 27. Oktober findet in Dortmund die DKM 2022 statt. Auf der wichtigsten Messe der Finanz- und Versicherungsbranche finden sich auch in diesem Jahr wieder viele bedeutende Versicherungsgesellschaften sowie aufregende Speaker. Natürlich ist der Münchener Verein auch auf der Leitmesse anzutreffen – besonders, weil es gleich doppelt was zu feiern gibt!

[Mehr erfahren](#)

## 3. Luxus Zahngesundheit: Die Zahlen hinter den Zähnen

Menschen lieben gesunde, strahlende, weiße Zähne. Und wir alle kennen diejenigen aus dem persönlichen oder beruflichen Umfeld, die nie, aber auch wirklich nie zum Zahnarzt müssen. Aber das ist (leider) nicht der Normalfall. Der "Otto Normalzahnarztbesucher", der sitzt häufiger auf dem Zahnarztstuhl, als ihm lieb ist. Und das kostet ein Leben lang...

[Mehr erfahren](#)

## 4. Kristina Pankonin: „Meine Triebfeder? Die Versicherungs-Ur Idee“

„Die Menschen im Unternehmen machen es zu dem, was es ist“, stellt Joachim Rahn, Leiter Maklervertrieb, klar. Doch wer genau steckt hinter dem Münchener Verein? Wir stellen monatlich ein „Vereinsmitglied“ vor. Diesmal: Kristina Pankonin, Produktmanagerin beim Münchener Verein.

[Mehr erfahren](#)

## 5. Umweltbewusstsein am Arbeitsplatz

Egal ob große oder kleine Unternehmen: Überall kann auf ein nachhaltigeres Arbeiten zum Wohle der Umwelt geachtet werden. Wie sich die aktuelle Situation in Büros in Sachen Umweltschutz darstellt und welche Tipps Sie für ein nachhaltigeres Arbeiten beachten können, erfahren Sie hier.

[Mehr erfahren](#)

## 6. Tim Paulus: Vielseitig und flexibel!

„Die Menschen im Unternehmen machen es zu dem, was es ist“, stellt Joachim Rahn, Leiter Maklervertrieb, klar. Doch wer genau steckt hinter dem Münchener Verein? Wir stellen in diesem Newsletter gleich zwei „Vereinsmitglieder“ vor. Zusätzlich: Tim Paulus, Werkstudent im Maklervertrieb.

[Mehr erfahren](#)

## 7. Ask the Cap: Obacht beim Wiesnbesuch!

Aktuell findet – nicht unweit der Zentrale des Münchener Verein – das Oktoberfest auf der Münchner Theresienwiese statt. So spaßig ein Wiesnbesuch sein kann, er läuft nicht immer glimpflich ab. Wir nehmen Patrick Hamacher, Was-ist-Versicherung.de, mit ins Festzelt und präsentieren ihm ein paar Worst Case Szenarien...

[Mehr erfahren](#)

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [im MV-Maklernetz](#).

Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:

Tel. 089/5152-1015,

[maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)

und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.



*DKM SonderNews | 25. Oktober 2022*

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

sehen wir uns auf der DKM? In dieser Woche findet in Dortmund die DKM 2022 statt. Auf der wichtigsten Messe der Finanz- und Versicherungsbranche sind auch in diesem Jahr wieder viele bedeutende Versicherungsgesellschaften und Speaker vor Ort.

**Kommen Sie in Halle 4 am Stand C14 vorbei, wir freuen uns auf Sie - einen Teil unserer "MV-Familie" vor Ort stellen wir Ihnen in diesem Newsletter im jeweiligen Interview vor.**



**DKM: Das doppelte Jubiläum - sehen wir uns?**

Natürlich ist der Münchener Verein auch auf der Leitmesse anzutreffen – besonders, weil es gleich doppelt was zu feiern gibt! Deshalb wartet dank Handwerk 4.0 eine süße, außergewöhnliche und einzigartige Überraschung auf Sie - lassen Sie sich das nicht entgehen.

**[Mehr dazu](#)**

**Ein kleiner Tipp für alle Neugierigen:** Nur in diesem Beitrag auf unserem Blog "MaklerView" verraten wir bereits vorab, um welche Überraschung es sich handelt - reinklicken lohnt sich also!



### **Klaudia Skoro**

„Vereinsmitglied“ Klaudia Skoro ist Senior-Expertin im zentralen Maklervertrieb und seit März 1993 beim Münchener Verein.

[Zum Interview](#)



### **Olga Simes**

Unser neuestes „Vereinsmitglied“ Olga Simes ist Maklerbetreuerin und seit Mai 2022 beim Münchener Verein.

[Zum Interview](#)



### **Ulrich Schubert**

„Vereinsmitglied“ Ulrich Schubert ist Vertriebsleiter und seit Oktober 2003 beim Münchener Verein.

[Zum Interview](#)



### **Hendrik Mohr**

„Vereinsmitglied“ Hendrik Mohr ist Vertriebsleiter und seit August 2018 beim Münchener Verein.

[Zum Interview](#)

## **Wer sind die Jungmakler 2022?**

Neues Jahr, neue Jungmakler. Es gibt wieder viele qualifizierte Anwärter auf den Jungmakler-Thron. Doch wer sind sie? Wir stellen einige der ambitionierten Jungmakler vor. Wir sind bereits sehr gespannt, wer bei der großen Preisverleihung auf der DKM am 27. Oktober den Platz auf dem heiß begehrten Jungmakler-Thron besteigen wird.

[Mehr dazu](#)

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [hier](#).  
Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:  
Tel. 089/5152-1015, [maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)  
und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.





ZahnGesund SonderNews | 15. November 2022

## Last Minute Deals mit ZahnGesund

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

Ihre Kunden überlegen aktuell, ob sie eine Zahnzusatzversicherung abschließen sollen? Dann ist es Zeit für ein **unschlagbares Angebot!**

**Psst... Geheimtipp:** Für alle Sparfüchse läuft jetzt die Zeit, um sich für den Abschluss von ZahnGesund zu entscheiden. Denn wer sich entscheidet, den Versicherungsbeginn auf 01. Dezember 2022 zu legen, kann bis Ende 2023 im Versicherungsfall bis zu **doppelt so viel an Leistung erhalten.**

**Das besondere Highlight:** Zusätzlich können Ihre Kunden die Leistungen der Zahnprophylaxe jedes Kalenderjahr vollständig in Anspruch nehmen – also auch noch im Dezember vollständig für 2022!

[Mehr dazu](#)

### Die Zeit für Ihre Kunden läuft!

ZahnGesund ist die mehrfach ausgezeichnete Zahnzusatzversicherung, die Ihren Kunden TOP-Leistungen und ein Upgrade für ein lückenlos geführtes Bonusheft bietet.

#### Weitere Gründe für ZahnGesund:

- **Ein fehlender Zahn ist mitversichert,** sofern die Behandlung noch nicht angeraten oder begonnen wurde.
- **Moderne Trendleistungen,** wie Laserbehandlung und Zahnbleaching sind eingeschlossen.
- **Maßnahmen zur Schmerzlinderung,** wie z. B. Akupunktur, Hypnose oder Vollnarkose werden erstattet.

- **Innovations-Garantie**  
Künftig neu hinzukommende Behandlungsmethoden sind mitversichert.
- **Wechsel-Garantie**  
Die Laufzeit Ihrer bisherigen Zahnversicherung wird kostenfrei angerechnet.
- **Keine Wartezeiten**  
Leistung ab dem ersten Tag

Nutzen Sie deshalb jetzt die Möglichkeit und sprechen Sie Ihre Kunden aktiv auf das Thema an. Unser MV-Maklernetz unterstützt Sie dabei mit einer Reihe an Vertriebstipps und Verkaufsunterlagen.

[Mehr zu ZahnGesund](#)

**Noch nicht überzeugt?** Dann schauen Sie gerne auf unserem Blog "Maklerview" vorbei und lesen Sie die Einschätzung von Expertinnen und Experten sowie aktuelle Studien zu unserem Top-Produkt ZahnGesund.

#### **Olga Simes: "ZahnGesund ist ein WIN-WIN-Produkt für alle!"**

Olga Simes ist Maklerbetreuerin und eine echte Zahnzusatz-Expertin. Warum sie von ZahnGesund begeistert ist, welche Rückmeldungen sie von ihren angebotenen Maklern zu dem Top-Produkt bekommt und wie Makler ZahnGesund als Verkaufsschlager nutzen können, verrät sie im Interview.

[Zum Beitrag](#)

#### **Daniel Seeger: "Zahnversicherung ist eine Trendversicherung"**

Daniel Seeger ist Versicherungs-makler, Geschäftsführer der Zusatzversicherung Online GmbH und Betreiber der Webseite zahnversicherung-online.de. Wir haben den Zahnzusatz-Experten im Interview gefragt, wie sich der Markt verändert und wie der Vertrieb das Trendprodukt nutzen kann!

[Zum Beitrag](#)

#### **ZahnGesund: Maklerliebling und Hidden Champion**

Manchmal muss man genauer hinschauen, um ein Umfrageergebnis richtig einzuordnen: Die Maklergenossenschaft VEMA hat ihre Partner wieder zur Zahnzusatzversicherung befragt. Ergebnis: Durch die neuen vielfach ausgezeichneten ZahnGesund-Tarife wird der Münchener Verein von den VEMA-Maklern mit am besten bewertet.

[Zum Beitrag](#)

#### **Luxus Zahngesundheit: Die Zahlen hinter den Zähnen**

Menschen lieben gesunde, strahlende, weiße Zähne. Und wir alle kennen diejenigen aus dem persönlichen oder beruflichen Umfeld, die nie, aber auch wirklich nie zum Zahnarzt müssen. Naja, nur zur Zahnpflege natürlich. Aber das ist (leider) nicht der Normalfall. Der normale Zahnarztbesucher sitzt häufiger auf dem Zahnarztstuhl, als ihm lieb ist.

[Zum Beitrag](#)

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [hier](#).  
Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:  
Tel. 089/5152-1015, [maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)  
und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.



ZahnGesund SonderNews | 06. Dezember 2022

## Last Minute Deals bis Jahresende nutzen:

Jetzt geht's in die Verlängerung - ZahnGesund noch bis 31.12.2022 mit Beginn 2022 abschließen!

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

der MV-Nikolaus hat dieses Jahr ein ganz besonderes Geschenk für Sie in Form einer Sonderaktion dabei: **Wir verlängern unseren Last Minute Deal bis 31.12.2022!** Bis zum letzten Tag diesen Jahres können Sie den **Versicherungsbeginn auf den 01.12.2022 legen**. Damit wollen wir Sie im Jahresendgeschäft maximal unterstützen! **Nutzen Sie diese besondere Chance**, um Ihren Kunden im Versicherungsfall bis Ende 2023 mehr Leistung zu sichern.

Versicherungsbeginn	01.01.2023	01.12.2022	Mehrleistung
Maximale Leistung	2023	2022 + 2023	
ZahnGesund 75+	900 €	1.800 €	+ 900 €
ZahnGesund 85+	1.000 €	2.000 €	+ 1.000 €
ZahnGesund 100	1.500 €	3.000 €	+ 1.500 €

Beispiel ohne anrechenbare Vorversicherung

**Zusätzliches Highlight:** Ihre Kunden können die Leistungen der Zahnprophylaxe jedes Kalenderjahr vollständig in Anspruch nehmen – also auch noch im Dezember komplett für 2022!

[Mehr dazu](#)

## Die Zeit für Ihre Kunden läuft!

ZahnGesund ist die mehrfach ausgezeichnete Zahnzusatzversicherung, die Ihren Kunden TOP-Leistungen und ein Upgrade für ein lückenlos geführtes Bonusheft bietet.

### Weitere Gründe für ZahnGesund:

- **Ein fehlender Zahn ist mitversichert,**  
sofern die Behandlung noch nicht angeraten oder begonnen wurde.
- **Moderne Trendleistungen,**  
wie Laserbehandlung und Zahnbleaching sind eingeschlossen.
- **Maßnahmen zur Schmerzlinderung,**  
wie z. B. Akupunktur, Hypnose oder Vollnarkose werden erstattet.
- **Innovations-Garantie**  
Künftig neu hinzukommende Behandlungsmethoden sind mitversichert.
- **Wechsel-Garantie**  
Die Laufzeit Ihrer bisherigen Zahnversicherung wird kostenfrei angerechnet.
- **Keine Wartezeiten**  
Leistung ab dem ersten Tag

Nutzen Sie deshalb jetzt die Möglichkeit und sprechen Sie Ihre Kunden aktiv auf das Thema an. Unser MV-Maklernetz unterstützt Sie dabei mit einer Reihe an Vertriebstipps und Verkaufsunterlagen.

[Mehr zu ZahnGesund](#)

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [hier](#).  
Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:  
Tel. 089/5152-1015, [maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)  
und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.



*Ausgabe 13 | 22. Dezember 2022*

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

mit diesen MaklerNews bekommen Sie aktuelle Informationen des Münchener Verein, die Sie bei Ihrer täglichen Arbeit unterstützen sollen.

1. [CEO Dr. Rainer Reitzler: Eine alte Liebe mit dem MV](#)
2. [ZahnGesund: Bis Jahresende mit Beginn 01.12 abschließen](#)
3. [Brückentage 2023 optimal nutzen](#)
4. [Ask the Cap: Jungmakler Edition](#)
5. [Rückblick: 25 Jahre DKM trifft auf 100 Jahre Münchener Verein](#)
6. [Kommunikation: Samthandschuhe statt Axt im Wald](#)
7. [Quiz: Weihnachtstraditionen aus aller Welt](#)

## **Weihnachtsgrüße von Joachim Rahn Vertriebsdirektor Maklervertrieb**



Wir blicken auf ein aufregendes Jahr zurück und sind stolz auf die Zusammenarbeit mit Ihnen allen - doch in erster Linie wünschen wir Ihnen und Ihren Liebsten eine erholsame und besinnliche Weihnachtszeit um anschließend gut gestärkt in das Jahr 2023 zu starten.

[Zum Video](#)

**Übrigens: Kennen Sie schon die persönlichen Vertriebstipps von Vertriebsdirektor Joachim Rahn?**



## 1. CEO Dr. Rainer Reitzler: Eine alte Liebe mit dem Münchener Verein

„Die Menschen im Unternehmen machen es zu dem, was es ist“, stellt Joachim Rahn, Leiter Maklervertrieb, klar. Doch wer genau steckt hinter dem Münchener Verein? Wir stellen monatlich ein „Vereinsmitglied“ vor. Diesmal antwortet im Interview ein ganz besonderes Mitglied des Münchener Verein: Vorstandsvorsitzender Dr. Rainer Reitzler gibt ganz persönliche Einblicke.

[Mehr erfahren](#)

## 2. ZahnGesund: Bis Jahresende mit Beginn 01.12. abschließen

Friendly Reminder für Ihren Umsatzboost: Wir verlängern unseren Last Minute Deal bis 31.12.2022! Bis zum letzten Tag diesen Jahres können Sie den Versicherungsbeginn auf den 01.12.2022 legen. Damit wollen wir Sie im Jahresendgeschäft maximal unterstützen! Nutzen Sie diese besondere Chance, um Ihren Kunden im Versicherungsfall bis Ende 2023 mehr Leistung zu sichern.

[Mehr erfahren](#)

## 3. Brückentage 2023 optimal nutzen

Urlaubstage sind ein rares Gut und sollten nicht nur rationiert, sondern auch clever eingesetzt werden, um das Beste herauszuholen. Und da kommen Brückentage ins Spiel. Wenn die Sterne gut stehen, fallen die Feiertage nämlich so, dass man mit ein bis zwei geschickt platzierten Urlaubstagen deutlich mehr Freizeit am Stück ergattern kann. Aber ist das 2023 auch der Fall? Wir geben Tipps zu den Brückentagen 2023.

[Mehr erfahren](#)

## 4. Ask the Cap: Jungmakler Edition

Über was spricht die Branche? Welche Trends sind aktuell, welche schon out? Wir fragen an dieser Stelle üblicherweise nach bei einem, der selbst gerne Trends setzt: Dem Versicherungsmakler mit Cap, Patrick Hamacher. In diesem Beitrag widmet er sich erneut einem aktuellen Thema der Branche: Dem JungmaklerAward. Diesmal jedoch als Interviewender. Sein Gast: JungmaklerAward Gewinner 2022, Robin Lerch.

[Mehr erfahren](#)

## 5. Rückblick: 25 Jahre DKM trifft auf 100 Jahre MV

Die DKM 2022 war eine Veranstaltung mit zahlreichen Highlights: Es war das erste Jahr ohne Corona-Beschränkungen und obendrein auch noch das 25. Jubiläum der Leitmesse. Auch der Münchener Verein hatte ein Jubiläum zu feiern: den 100-jährigen Geburtstag. Wir blicken zurück auf dieses besondere Messejahr.

[Mehr erfahren](#)

## 6. Samthandschuhe statt Axt im Wald

Manche Sätze im Büro sind schnell dahingesagt, etwa „Du siehst aber schlecht aus“. Klar, man will mitfühlend sein, aber hilft das dem anderen? Solche Sätze können je nach Situation richtig schmerzhaft sein. Und das gibt es unter Kollegen oder von der Führungsebene häufiger, als man denkt... Wie funktioniert die Kommunikation besser?

[Mehr erfahren](#)

## 7. Quiz: Weihnachtstraditionen aus aller Welt

Es weihnachtet sehr! Für uns bedeutet das vielleicht Schnee, Lebkuchen und Glühwein, aber so sieht Weihnachten nicht überall aus. Wer kennt sich mit Weihnachtstraditionen in anderen Ländern und Kulturen aus?

[Zum Quiz](#)

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [im MV-Maklernetz](#).

Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:

Tel. 089/5152-1015,

[maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)

und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.