



ZahnGesund SonderNews | 01. September 2022

ZahnGesund bleibt bis Ende 2023 beitragsstabil

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

alle drei TOP-Tarife von ZahnGesund bleiben **bis 31.12.2023 beitragsstabil**.

Grund genug, um Ihre Kunden auf den Testsieger-Tarif aufmerksam zu machen. Dabei sollten nicht nur Kunden ohne Zahnversicherungsschutz in Ihrem Fokus stehen, sondern aktuell vor allem Ihre Kunden mit einem bereits bestehenden Zahnzusatzversicherungsschutz.

Denn diese Kunden können von unserem besonderen ZahnGesund-Highlight profitieren, der sog. „Wechseloption“! Diese Wechseloption bedeutet die komplette und kostenfreie Anrechnung der Vorversicherungszeiten einer bestehenden Zahnversicherung. Viele Makler nutzen diese Wechseloption bereits intensiv, um ihren Kunden den optimalen Zahnversicherungsschutz zu ermöglichen.

Da viele Zahnversicherungen mit einer dreimonatigen Frist zum Ende des Kalenderjahres gekündigt werden können, sollten Sie Ihre Kunden auf diese besondere Wechselmöglichkeit bei ZahnGesund gerade jetzt **bis 30. September ansprechen und beraten**.

Gut. Besser. Tarifwechsel.

Haftungssicherheit für Sie, vielfältige Vorteile für Ihre Kunden und attraktive Verdienst-Chancen: Das sind nur drei der vielen Gründe, wieso Sie die einzigartige Wechseloption von ZahnGesund nutzen sollten. Und mit unserer Tarifwechsel-Checkliste ist die Umsetzung zudem denkbar einfach.

Klingt verlockend? Absolut, denn das ist es auch. Alles Weitere rund um die einmalige Wechseloption des Münchener Verein erläutern wir Ihnen ausführlich in unserem MV-Maklernetz.

[Mehr dazu](#)

Worauf warten Sie noch? Starten Sie jetzt durch!

Gute Nachrichten: ZahnGesund bleibt bis Ende 2023 beitragsstabil
Die Voraussetzungen Ihre Kunden auf den Testsieger-Tarif ZahnGesund anzusprechen, waren niemals besser. ZahnGesund bleibt beitragsstabil, Herbstzeit ist „Zahnversicherungszeit“ und mit der Wechseloption ist ZahnGesund für Kunden ohne und mit bestehendem Zahntarif hochinteressant. Dabei ist der 30.9. ein wichtiges Datum.

[Mehr erfahren](#)

Best Practice von Daniel Seeger: "Zahnversicherung ist eine Trendversicherung"

Daniel Seeger ist Versicherungsmakler, Geschäftsführer und Betreiber der Webseite zahnversicherung-online.de. Wir haben den Experten gefragt, wie sich der Markt verändert, was an einer Zahnzusatzversicherung besonders wichtig ist und wie der Vertrieb das Trendprodukt nutzen kann!

[Mehr erfahren](#)

Sie haben einen „verborgenen Schatz“ in Ihrem Bestand – nutzen Sie ihn!

[Sales Story Wechsel](#)

[Anschreiben Bestandskunden](#)

Nicht nur wir sind von den hervorragenden Leistungen für unsere Kunden begeistert!

Kann ja jeder behaupten? Wir haben den Makler-Markt zu ZahnGesund befragt und das sind nur einige Ihrer Stimmen dazu!



[Mehr zur Wechseloption](#)

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [hier](#).
Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:
Tel. 089/5152-1015, maklerservice@muenchener-verein.de
und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.